So verwenden Sie ConNI
Lassen Sie Ihr Geschäft wachsen – mit unserer neuen Verhandlungsplattform

Willkommen bei ConNI, unserem intelligenten Verhandlungs-Bot, der Preisgespräche beschleunigen soll. ConNI ist in Englisch, Spanisch und Französisch verfügbar und passt sich Ihrer bevorzugten Sprache an – für ein reibungsloses Erlebnis.

1. Erste Schritte: ConNI beginnt das Gespräch mit einer Übersicht über die Positionen Ihres Angebots. Sie sehen alle wesentlichen Details, um die Chance auf einen Rabatt schnell einschätzen zu können.

2. Reagieren Sie auf die Aufforderungen von ConNI: ConNI führt Sie durch die Verhandlung und stellt Ihnen Fragen wie:

- „Welchen prozentualen Rabatt könnten Sie auf den Gesamtbetrag des Warenkorbs anbieten?“
- „Können Sie einen reduzierten Gesamtpreis für diesen Warenkorb nennen?“

3. Geben Sie klare Antworten: Antworten Sie mit einem Gesamtbetrag oder einem einfachen Prozentsatz:

- „Unser reduzierter Gesamtpreis beträgt 4.500 EUR.“
- „Wir können 5 % Rabatt anbieten.“

4. Verhandlungsfenster: Das Verhandlungsfenster steht nur für begrenzte Zeit zur Verfügung. Wird mehr Zeit benötigt, kann eine Verlängerung beantragt werden, sofern der Liefertermin eingehalten werden kann:

- „Können wir den Verhandlungszeitraum verlängern?“

5. Sprachliche Flexibilität: Wechseln Sie jederzeit zwischen Englisch, Spanisch oder Französisch, indem Sie einfach Ihre bevorzugte Sprache angeben. ConNI setzt die Verhandlung nahtlos in der von Ihnen gewählten Sprache fort.

6. Abschlusszusammenfassung und Bestätigung: Am Ende der Verhandlung fasst ConNI den vereinbarten Preis zusammen und bittet Sie um Ihre Bestätigung, um den Vorgang abzuschließen. Prüfen Sie einfach die Zusammenfassung und bestätigen Sie, um die Verhandlung abzuschließen:

- „Ja, ich bestätige die vereinbarten Bedingungen.“

ConNI macht die Verhandlung einfach, effizient und an Ihre bevorzugte Sprache anpassbar. Antworten Sie einfach auf die Aufforderungen von ConNI und bestätigen Sie am Ende – für ein unkompliziertes Erlebnis!